

Die individuelle Bewerbung 4:

- Die Schlüsselsignale - das Erfolgsgeheimnis eines Anschreibens

Neben dem Inhalt werden durch die Wahl der Worte entscheidende Signale ausgesendet. Ob ein Bewerber Kunden- und Zielorientierung, Eigeninitiative oder Entschlusskraft mitbringt, steht meist zwischen den Zeilen.

Schlüsselsignale I:

- kundenorientiert
- eigeninitiativ
- zielorientiert
- entschlossenkräftig

kundenorientiert

Wer im Anschreiben zeigt, dass er sich in die Perspektive des Lesers hineinversetzt hat, dem wird eine kundenorientierte Denkweise unterstellt.

Während ... konnte ich unter Beweis stellen, dass ich die in Ihrer Branche unerlässliche Eloquenz besitze.

eigeninitiativ

- ... Statt war Ressortleiter - habe ich die Ressortleitung übernommen.
- ... habe ich mich in die Erstellung von Präsentationen eingearbeitet.
- ... um mich für die Tätigkeit in einem internationalen Konzern zu qualifizieren
- ... suche ich eine Herausforderung in ...
- ... plane ich einen Berufseinstieg in der Unternehmensberatung.

zielorientiert

- ... ist es mein Ziel, ...
- ... um für die Tätigkeit in einem internationalen Konzern zu qualifizieren, ...
- ... um ... habe ich als Nebenjob eine Tätigkeit in der Marktforschung gewählt.

entschlusskräftig

- ... habe ich mich zu einer Promotion entschlossen
- ... habe ich mich entschieden, ...
- ... habe ich als Nebentätigkeit eine Stelle in der Marktforschung gewählt

Schlüsselsignale II:

- vertrauenswürdig
- kompetent
- konkret
- selbstbewusst

vertrauenswürdig

- ... war ich mit der Auswertung von Marktforschungsdaten betraut.

kompetent

- Während meines Praktikums in der Abteilung konnte ich bereits unter Beweis stellen
- Im Rahmen meines Praktikums bei ... habe ich gelernt ...
- biete / besitze ich Erfahrungen bei der
- daher bin ich mit den Fragestellungen / den Aufgaben in der Unternehmensberatung vertraut ...
- Erfahrungen mit ... gemacht ...

konkret

Die Kompetenzen konkret belegen. Bloße Behauptungen sind wenig hilfreich.

Aufgrund meiner Tätigkeit als wissenschaftlicher Mitarbeiter von Herrn Professor verfüge ich über die für diese Stelle erforderlichen MS-Office-Kenntnisse.

selbstbewusst

Statt: ... würde ich mich über eine Einladung zu einem persönlichen Gespräch freuen besser: Ich freue mich auf ein persönliches Gespräch.

Der Konjunktiv - würde - ist wenig modern und wird im Geschäftsverkehr immer seltener gebraucht.

(Nächste Woche: Beispielanschreiben)